



UltraVision

UltraVision. Une façon simple de placer ses épargnes. Grâce à l'assurance.

Vous cherchez un nouveau type de placement pour vos clients? Si vous n'avez pas encore pensé à l'assurance vie, jetez un coup d'œil sur UltraVision. Votre perception de l'assurance pourrait changer à tout jamais!

Connaissez-vous un produit qui procure à la fois une protection d'assurance et un placement fiscalement avantageux? Oui, l'assurance vie universelle! Mais, que diriez-vous si ce produit était plus simple que les autres produits VU? Un produit dont Manuvie gère la composante assurance pour que vous puissiez mieux vous concentrer sur la composante placements. Voilà UltraVision.

Avec UltraVision, votre client choisit la somme qu'il souhaite déposer dans son contrat. Cette somme détermine le montant d'assurance qu'il obtiendra. Et, au lieu de facturer à votre client une prime d'assurance, nous lui attribuerons un taux différentiel garanti que nous déduisons du taux d'intérêt affiché pour chaque compte de placement.

Ce produit se démarque aussi des autres produits d'assurance par la façon dont vous serez rémunéré. Vous recevrez immédiatement une commission sur les dépôts et, à compter de la deuxième année, une commission de suivi correspondant à 85 pb de l'actif.

Connaissez-vous quelqu'un qui...?

UltraVision constitue une solution idéale pour vos clients nantis (seuls ou en couple) qui ont moins de 65 ans, sont en bonne santé et :

- ont cotisé le maximum à des abris fiscaux traditionnels comme les REER et les CELI;
- se situent dans une tranche d'imposition élevée;
- détiennent d'importants placements imposables;
- souhaitent laisser de l'argent à leurs proches ou à une œuvre de bienfaisance, mais veulent avoir la certitude que le patrimoine qu'ils lèguent ne sera pas soumis à l'impôt;

- ne veulent pas un contrat VU trop compliqué – mais une couverture toute simple qui permet la maximisation de la valeur de rachat avec report d'impôt.

C'est une question de choix.

Les options de placement offertes par UltraVision permettent à vos clients de se constituer un portefeuille qui correspond parfaitement à leur profil de risque et d'épargnant. Les clients peuvent choisir parmi des comptes indiciaires, indiciaires équilibrés et à revenu fixe, ainsi que parmi une vaste gamme de comptes gérés dont le rendement est lié à celui des meilleurs fonds communs sur le marché.

Ce contrat est conçu pour la vie. Mais qu'arrive-t-il si un client a besoin de ses liquidités maintenant?

UltraVision a été conçu pour les clients qui possèdent des liquidités dont ils n'auront probablement pas besoin de leur vivant. Mais, si jamais vos clients ont besoin de ces liquidités, ils pourront quand même y accéder :

- En effectuant à tout moment des retraits partiels sur la valeur de rachat de leur contrat.
 - Des frais de 5 % s'appliqueront au cours des 12 premières années.
 - La valeur des comptes qui demeure dans le contrat devra être d'au moins 25 000 \$.
- En effectuant un retrait intégral; des frais de rachat s'appliqueront pendant les 12 premières années (p. ex. : lors d'une résiliation du contrat).
- En utilisant la valeur de rachat de leur contrat pour garantir un prêt.

Résumons...

UltraVision permet une croissance fiscalement avantageuse des sommes placées dans le contrat et le transfert des sommes d'un compte de placement à un autre sans incidence fiscale. Mais, contrairement aux fonds communs de placement, le patrimoine que vos clients accumulent dans le contrat UltraVision peut être transmis à leurs bénéficiaires en franchise d'impôt. Ce patrimoine comprend à la fois le montant d'assurance du contrat et la valeur des comptes avec croissance accumulée dans le contrat.

UltraVision offre en outre une protection en cas de repli des marchés. Il est garanti que le capital-décès, constitué du montant d'assurance du contrat et de la valeur des comptes, sera au moins égal à 75 pour cent du total des dépôts effectués dans le contrat, quel que soit le rendement des placements de votre client.*

* Les retraits réduiront le montant du capital-décès garanti.

Tout cela, et une assurance en plus!

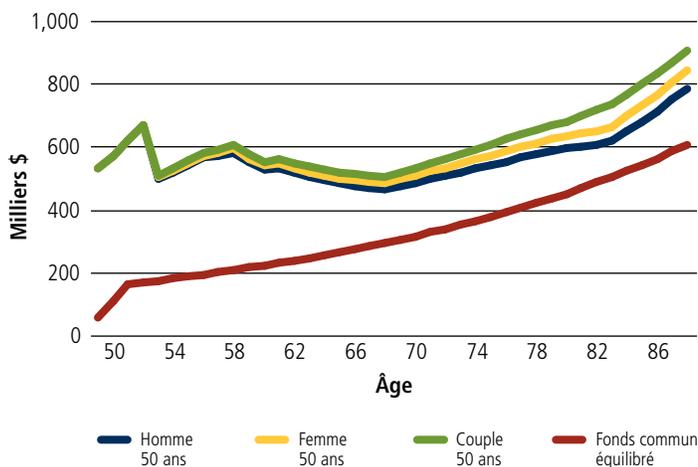
UltraVision demeure une assurance vie. Si votre client décédait prématurément, ses bénéficiaires recevraient une prestation d'assurance vie exempte d'impôt. C'est durant les premières années que le montant d'assurance vie est le plus élevé. Par la suite, il diminue progressivement et atteint le minimum garanti de 10 000 \$ à 85 ans.

Faites le bonheur de vos clients.

UltraVision suscite un vif intérêt auprès des clients qui disposent d'actifs dont ils n'auront pas besoin de leur vivant. Il maximise leur valeur successorale, comme nul autre produit ne le fait. L'exemple suivant montre comment la valeur successorale d'UltraVision se compare à celle d'un placement imposable traditionnel, si des dépôts de 50 000 \$ sont versés chaque année pendant trois ans.

Valeur successorale

Portefeuille équilibré, 5 %, taux marginal d'imposition de 45 %



*On suppose que le revenu de placement imposable est constitué de 30 pour cent d'intérêts, de 20 pour cent de dividendes, de 20 pour cent de gains en capital reportés et de 30 pour cent de gains en capital réalisés. On suppose aussi que le client est non-fumeur.

UltraVision en un coup d'œil!

- Croissance à l'abri de l'impôt des sommes détenues dans un contrat d'assurance vie
- Taux différentiel garanti
- Capital-décès garanti de 75 %
- Commission sur les dépôts payable immédiatement et commission de suivi égale à 85 pb de l'actif payable à compter de la deuxième année
- Accès à 48 comptes gérés dont le rendement est lié à celui de fonds communs de renom comme Manuvie, CI, Fidelity, Mackenzie, Invesco, Trimark, TD et Dynamic

UltraVision est offert par la Financière Manuvie (La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers). Le nom Financière Manuvie et le logo qui l'accompagne sont des marques de service et de commerce déposées, réservées à l'usage de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers et de ses sociétés affiliées, y compris la Société Financière Manuvie.

MK2433F 09/2011

 **Financière Manuvie**

solide fiable sûre avant-gardiste

Pour votre avenir^{MC}