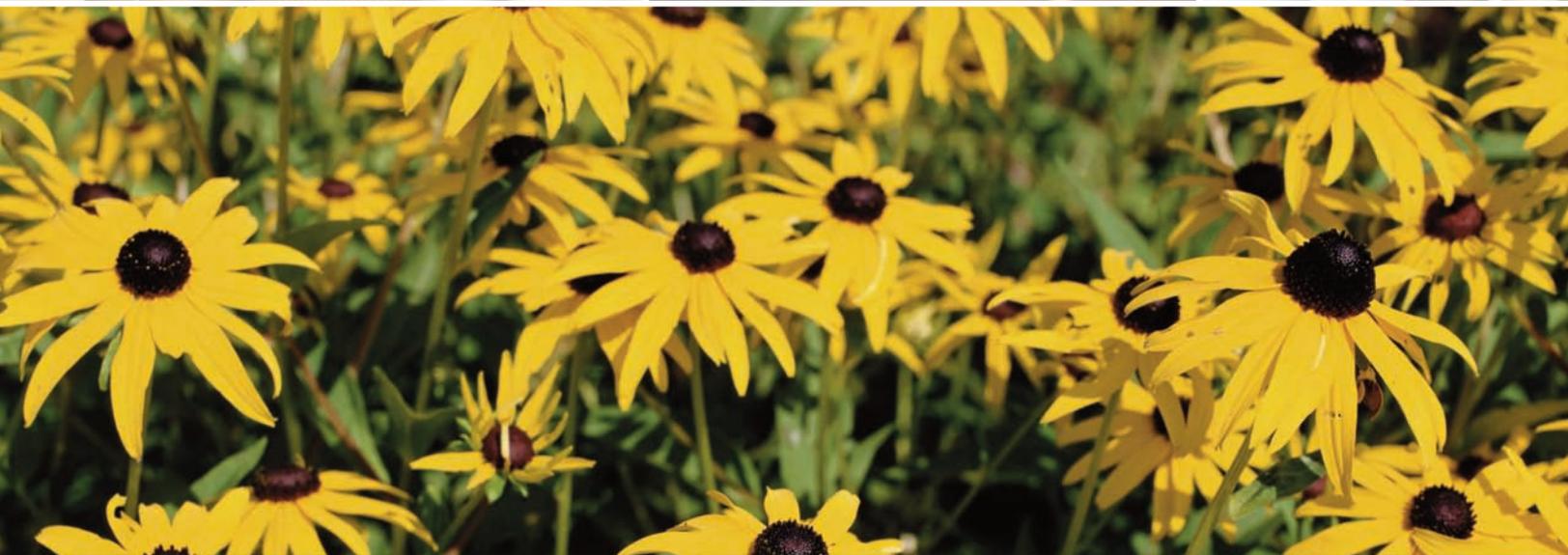


# Profitez davantage de la vie



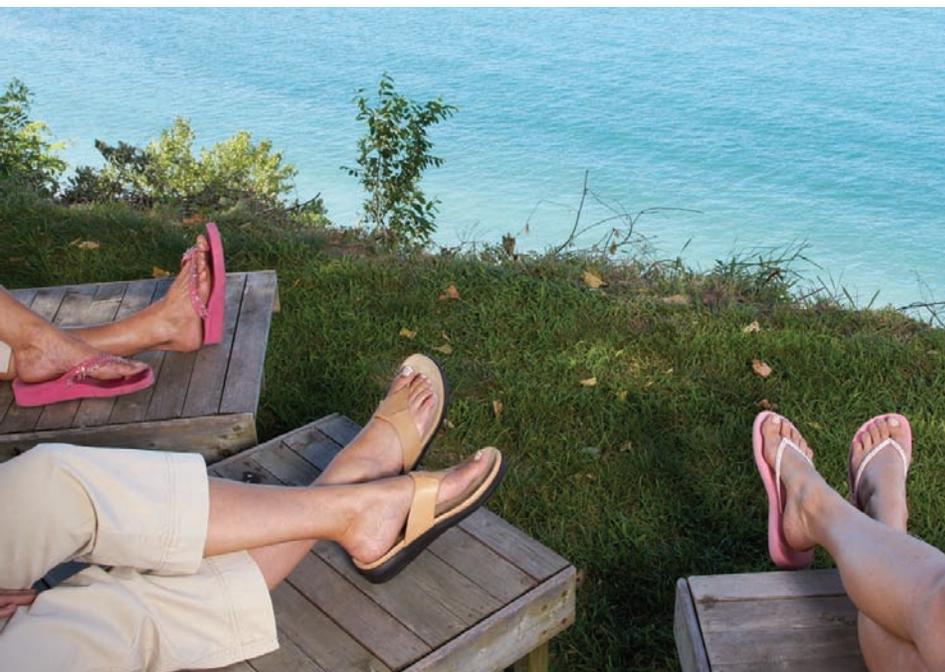
COUP D'OEIL SUR LES PRODUITS D'ASSURANCE VIE

# Profitez davantage de la vie

**Vous savez que le tarif n'est pas le seul facteur que vous devez considérer quand vous voulez choisir les meilleurs produits d'assurance vie pour vos clients.**

**Quels que soient les besoins d'assurance de vos clients – protection de la famille, continuité des activités, préservation du patrimoine, solutions fiscalement avantageuses – Manuvie offre la gamme de produits la plus complète et la plus novatrice du marché, qui repose sur des outils et services hautement efficaces et à valeur ajoutée!**

**De plus, tous ces produits sont appuyés par la Financière Manuvie, une société d'assurance réputée pour sa solidité financière. Depuis plus de 125 ans, la Financière Manuvie offre aux Canadiens des solutions d'assurance sûres et avant-gardistes pour qu'ils profitent davantage de la vie.**



# Synergie

## Synergie

**Synergie offre la protection d'une assurance vie, d'une assurance invalidité et d'une assurance maladies graves réunies dans un seul produit abordable et facile à gérer.**

**Le concept unique de Synergie procure à vos clients une protection contre les risques auxquels ils sont exposés quotidiennement : l'invalidité, les maladies graves et un décès prématuré.**

### Avantages pour les clients

S'ils souscrivent Synergie, vos clients peuvent :

- se protéger des répercussions financières associées à la perte d'un revenu par suite d'une blessure, d'une maladie ou d'un décès prématuré;
- obtenir trois polices en ne soumettant qu'une seule proposition et en ne payant qu'une prime; ils n'auront qu'un seul contrat à gérer;
- se protéger contre trois risques à un prix abordable;
- choisir un montant d'assurance Synergie d'un minimum de 100 000 \$ et d'un maximum de 500 000 \$ grâce à un concept inédit d'enveloppe globale.

De plus, lorsque la solution Synergie prend fin une fois que votre client a atteint 65 ans, si ce dernier n'a pas touché de prestation Affections couvertes au titre de l'assurance maladies graves, il peut souscrire un contrat d'assurance vie permanente de Manuvie, sans faire l'objet d'une tarification médicale, en utilisant le reste, s'il en est, du montant d'assurance Synergie et sous réserve des limites à l'établissement appliquées par Manuvie au produit qu'il choisit.

### Occasion pour vous

Conçue pour répondre aux besoins des Canadiens à revenu moyen âgés de 18 à 50 ans, Synergie est idéale pour :

- couvrir le remboursement de leurs dettes hypothécaires et personnelles;
- compléter leurs assurances invalidité, maladies graves et vie collectives.

### Autres caractéristiques

Synergie ne procure pas seulement une solide protection d'assurance moyennant un coût abordable, mais elle permet également à vos clients de profiter d'une valeur ajoutée certaine.

- Les clients peuvent se connecter au Navigateur Santé, unique en son genre, qui donne accès au service de soutien et d'information sur la santé et les maladies graves et au service de deuxième avis médical, sans soumettre une demande de règlement.
- Ils peuvent en outre personnaliser leur solution Synergie en y ajoutant des garanties complémentaires :
  - une garantie Assurance temporaire – pour compléter la protection d'assurance vie (10 ans renouvelable jusqu'à 65 ans);
  - une garantie Protection des enfants (Vie) et une garantie Protection des enfants (Maladies graves) – pour offrir à leurs enfants une couverture supplémentaire jusqu'à l'âge de 25 ans.
- Il y a exonération des primes si le client touche des prestations d'invalidité.
- Le processus de proposition pour l'assurance invalidité se trouve simplifié : la catégorie professionnelle du client n'a pas à être indiquée dans la proposition et le client n'a pas à fournir de preuve de son revenu.

# Temporaire

## Temporaire Famille et Temporaire Entreprise

Les meilleurs produits d'assurance temporaire du secteur, destinés à couvrir les besoins en constante évolution de vos clients

Offrant une protection souple, abordable et sans égale et pouvant être souscrite sur plusieurs têtes, nos Temporaire Famille et Temporaire Entreprise comportent un large éventail d'options qui permet aux clients de personnaliser leur couverture. Lorsque leurs besoins évoluent, vous avez la solution idéale à leur proposer.

### Avantages pour le client

Grâce à l'éventail de caractéristiques souples des Temporaire Famille et Temporaire Entreprise, le client peut :

- choisir parmi quatre options de couverture (Temporaire 10 ans, Temporaire jusqu'à 65 ans, Temporaire 20 ans ou Temporaire viagère);
- faire assurer plusieurs personnes;
- souscrire une couverture sur deux têtes, conjointe ou combinée;
- renouveler son contrat à des taux garantis;
- transformer son assurance en une assurance permanente de montant égal ou moindre sans tarification supplémentaire;
- souscrire des couvertures additionnelles à l'aide d'une vaste gamme de garanties complémentaires.

### Clients visés par la Temporaire Famille

Particuliers et familles qui cherchent à couvrir

- le remboursement de leurs dettes hypothécaires et personnelles;
- le remplacement de leur revenu;
- les frais liés à leur décès;
- la sécurité financière future de leur famille;
- la planification successorale (Temporaire viagère).

### Autres caractéristiques

- Couverture combinée, pour réduire les coûts du contrat
- Tarification basée sur les indices-santé, pour la prime la plus appropriée
- Rapport Indice-santé pour les clients les plus en santé (classes 1, 2 et 3)
- Souscription simplifiée Chèque-vie, pour un accès simple et rapide à une assurance maladies graves

#### Garanties complémentaires facultatives :

- Protection des enfants
- Exonération en cas d'invalidité totale
- Décès et mutilation accidentels
- Option d'assurabilité garantie
- Protection des parents

## Clients visés par la Temporaire Entreprise

Propriétaires d'entreprise qui, étant soucieux de réduire au minimum les perturbations de leur entreprise et d'en assurer la survie, recherchent :

- le provisionnement d'un rachat d'actions;
- une assurance personne clé ou employé clé;
- une assurance pouvant être donnée en garantie;
- le provisionnement de leurs impôts successoraux.

## Autres caractéristiques

- Tarification basée sur les indices-santé, pour la prime la plus appropriée
- Couverture combinée, pour réduire les coûts du contrat
- Souscription simplifiée Chèque-vie, pour un accès simple et rapide à une assurance maladies graves

### Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Protection de la valeur de l'entreprise



# Vie universelle

## InnoVision

Un contrat vie universelle qui aide vos clients à maximiser leur patrimoine

**InnoVision offre à vos clients une souplesse et un choix remarquables. Ce produit inégalé combine assurance vie permanente et options de placement fiscalement avantageuses, proposant ainsi des solutions sur mesure idéales pour la planification fiscale et successorale.**

### Avantages pour le client

Grâce au contrat InnoVision, le client peut :

- laisser la somme assurée à ses bénéficiaires en franchise d'impôt;
- décider d'inclure ou non la composante placement dans le capital-décès;
- choisir parmi un grand nombre de garanties complémentaires et de valorisateurs afin de personnaliser sa protection;
- augmenter (moyennant une preuve d'assurabilité) ou diminuer les montants de couverture;
- faire assurer plusieurs personnes à la souscription du contrat ou par la suite;
- toucher la valeur des comptes du contrat (sous réserve de l'impôt à payer, le cas échéant).

De plus, grâce aux options de placement à impôt différé, il peut choisir :

- parmi plus de 50 comptes de placement afin de se bâtir un portefeuille sur mesure;
- entre deux options de bonification, selon qu'il recherche des intérêts supplémentaires ou des frais de gestion moindres pour les comptes de placement.

### Occasion pour vous

Conçu pour répondre aux besoins financiers à long terme des particuliers et propriétaires d'entreprise nantis, InnoVision est idéal pour :

- la planification de la retraite et la planification successorale;
- la constitution d'un patrimoine;
- le remplacement du revenu;
- une assurance personne clé;
- l'équité successorale;
- le report de l'impôt et le provisionnement de l'impôt latent sur les gains en capital;
- les rachats de parts ou d'actions.

### Autres caractéristiques

- Décès Accidentel
- Indexeur de la protection
- Régulateur du capital Plus
- Exonération de la déduction mensuelle
- Option d'assurabilité garantie
- Protection de la valeur de l'entreprise
- Protection des enfants
- Garantie Assurance temporaire

## UltraVision

Un moyen simple de placer. Dans une assurance.

**UltraVision est un produit vie universelle visant un seul objectif : donner aux clients nantis un moyen de maximiser leur valeur successorale à l'aide d'une solution de rechange peu coûteuse aux placements imposables.**

### Avantages pour le client

Grâce au contrat UltraVision, le client peut :

- maximiser ses possibilités de placer dans une assurance grâce aux rajustements automatiques de l'assurance qui en maintiennent les coûts à un faible niveau et en préservent l'exonération fiscale;
- éviter de payer des primes mensuelles en provisionnant les coûts de l'assurance au moyen d'un taux différentiel garanti déduit du taux d'intérêt affiché pour chaque compte de placement;
- choisir parmi plus de 50 comptes de placement, avec la possibilité de faire des virements d'un compte à un autre sans incidence fiscale;
- bénéficier de la croissance fiscalement avantageuse de l'actif du contrat;
- laisser à ses bénéficiaires un capital-décès libre d'impôt, composé du montant d'assurance et de la valeur des comptes, y compris la croissance capitalisée de celle-ci;
- s'assurer que le capital-décès sera d'au moins 75 % des dépôts nets faits dans le contrat, quel que soit le rendement des placements (les retraits réduiront le montant du capital-décès garanti).

### Occasion pour vous

UltraVision est la solution idéale pour les clients nantis qui ont moins de 65 ans, sont en bonne santé et :

- ont cotisé au maximum dans des produits bénéficiant des abris fiscaux traditionnels, tels les REER et les CELI;
- sont assujettis à un taux d'imposition marginal élevé;
- possèdent d'importants placements imposables;
- détiennent des actifs financiers à placer dont ils n'auront probablement pas besoin de leur vivant;
- ne recherchent pas un produit VU complexe assorti d'options et de garanties complémentaires – mais plutôt un produit explicite visant à maximiser la valeur de rachat à impôt différé.

### Autres caractéristiques

- Un contrat UltraVision avec coût basé sur le taux différentiel ne peut pas tomber en déchéance, quel que soit le rendement des placements.
- Le montant initial de l'assurance est basé sur le dépôt prévu pour la première année (minimum de 25 000 \$).
- Le montant de l'assurance est rajusté chaque année de façon à préserver l'exonération fiscale du contrat.
- Un minimum de 10 000 \$ d'assurance est garanti.
- Les clients qui font plusieurs dépôts au cours des cinq premières années du contrat bénéficient d'un taux différentiel réduit et peuvent avoir droit à un boni.
- Ils peuvent à tout moment faire des retraits sur la valeur de rachat de leur contrat (à condition d'y laisser un minimum de 25 000 \$ et sous réserve de certaines conditions).

# Vie universelle (suite)

## VU Sécurité

Assurance vie universelle abordable aujourd'hui avec ajout d'éléments possible demain

Comme la plupart des produits d'assurance vie universelle, la VU Sécurité combine assurance vie permanente et placements fiscalement avantageux. Toutefois, elle se démarque par sa combinaison de simplicité et de souplesse. Elle procure au client une protection abordable, facile à comprendre et simple à gérer, qu'il pourra un jour élargir pour bénéficier de garanties supplémentaires.

### Avantages pour le client

Grâce au contrat VU Sécurité, le client peut :

- recourir à l'Option Avantage InnoVision pour ajouter à son contrat les éléments et protections offerts par l'assurance vie universelle InnoVision de Manuvie;
- faire assurer une ou plusieurs personnes;
- placer dans des comptes de qualité minutieusement sélectionnés;
- bénéficier de primes garanties et de frais administratifs garantis.

### Occasion pour vous

La VU Sécurité est idéale pour les jeunes clients, normalement âgés de moins de 45 ans, qui recherchent :

- une assurance vie simple et explicite;
- une protection très complète, combinant assurance permanente et placements fiscalement avantageux;
- la possibilité d'améliorer leur contrat un jour, lorsque leurs besoins – et leur situation financière – changeront.

### L'Option Avantage InnoVision

Grâce à cette option, qui peut être exercée entre les 1<sup>er</sup> et 20<sup>e</sup> anniversaires contractuels, le client peut :

- garder son contrat VU Sécurité et y ajouter les éléments et protections offerts par InnoVision – selon l'âge initial;
- placer dans des comptes de placement d'InnoVision;
- ajouter à son contrat les garanties complémentaires et éléments de constitution d'un patrimoine offerts par InnoVision;
- choisir l'une des deux options de bonification d'InnoVision.

Il doit respecter tous les minimums exigés au titre d'InnoVision et assumer le coût de l'assurance, les frais de rachat, les frais d'assuré et les frais de contrat d'InnoVision.

### Autres caractéristiques

- Boni d'intérêt versé à partir du 5<sup>e</sup> anniversaire contractuel et correspondant à 0,5 % de la valeur moyenne des comptes pour les 12 mois précédents.

#### Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Option d'assurabilité garantie
- Protection de la valeur de l'entreprise
- Protection des enfants
- Garantie Assurance temporaire

## VU à prime temporaire

### Produit doublement avantageux – souplesse et garanties

La VU à prime temporaire est un contrat vie universelle destiné aux personnes qui veulent une assurance vie dont ils auront fini de payer les primes à une date déterminée. Facile à comprendre et à gérer, cette assurance permanente comporte des coûts d'assurance garantis, des valeurs de rachat garanties, un choix parmi diverses périodes de paiement du coût de l'assurance et la possibilité pour le client de faire fructifier ses placements avec report de l'impôt grâce aux divers comptes offerts.

#### Avantages pour le client

Le titulaire d'un contrat VU à prime temporaire recherche :

- une assurance permanente dont les primes prendront fin à une date déterminée;
- des primes garanties assorties d'une période de paiement garantie (10 ans, 15 ans ou 20 ans);
- des valeurs de rachat garanties et des taux d'intérêt minimums garantis sur certains des comptes de placement;
- la possibilité de modifier le montant d'assurance, de modifier les couvertures établies au titre de garanties complémentaires ou de souscrire de nouvelles garanties complémentaires;
- la possibilité de souscrire plusieurs garanties complémentaires afin de personnaliser son assurance.

#### Occasion pour vous

La VU à prime temporaire vise les marchés suivants :

- les *baby-boomers* vieillissants qui veulent laisser une assurance à leurs enfants, à leurs petits-enfants ou à un organisme de bienfaisance;
- les professionnels qui recherchent une assurance permanente, mais veulent cesser d'en payer les primes avant de prendre leur retraite;
- les personnes qui ont de l'aversion pour le risque et veulent une assurance garantie dans le cadre de leur plan financier;
- les personnes qui recherchent une assurance permanente comportant des garanties.

#### Autres caractéristiques

Le titulaire d'un contrat VU à prime temporaire peut :

- augmenter la période pendant laquelle il fait des dépôts (ce qui donne lieu à de nouveaux taux et à de nouvelles valeurs de rachat);
- changer une couverture GAT (garantie Assurance temporaire) 10 ans renouvelable pour une couverture GAT 20 ans renouvelable;
- déposer des sommes supplémentaires dans son contrat pour maximiser la constitution d'un patrimoine ou pour couvrir le paiement de coûts d'assurance futurs.

#### Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Protection de la valeur de l'entreprise
- Protection des enfants
- Assurance temporaire

# Vie entière

## Performax Or

Assurance vie entière qui procure souplesse et rendement afin de maximiser le patrimoine

Performax Or regorge de caractéristiques et de garanties de haut niveau qui aident les clients à accroître les valeurs de leur contrat et à maximiser leur patrimoine avec report d'impôt.

### Avantages pour le client

Grâce aux caractéristiques uniques de Performax Or, votre client peut :

- recevoir un crédit de rendement annuel – garanti;
- profiter d'une tarification privilégiée avec le programme Indice-santé de Manuvie;
- tirer avantage de l'option Dépôts, d'une souplesse exceptionnelle, même s'il doit sauter des paiements;
- se prévaloir d'une option de paiement temporaire garanti de 15 ans;
- voir les valeurs de rachat garanties s'accumuler plus rapidement au cours des premières années contractuelles avec la garantie Accroissement accéléré de la valeur de rachat (AAVR);
- faire bon usage du Compte de placement avec report d'impôt (Compte de capitalisation) offert au titre du contrat.

### Occasion pour vous

Conçu à l'intention des particuliers, des familles et des propriétaires d'entreprise qui veulent :

- planifier leur retraite et leur succession;
- se constituer un patrimoine, profiter de reports d'impôt;
- élaborer des solutions de transfert de patrimoine à la génération suivante;
- financer des études;
- pouvoir donner la valeur de rachat en garantie d'un emprunt bancaire.

### Autres caractéristiques

- Coût de l'assurance garanti et valeurs de rachat garanties qui continuent de s'accumuler après l'âge de 100 ans
- Frais de contrat garantis qui prennent fin après 15 ans
- Méthode de tarification concurrentielle à l'égard des risques aggravés, y compris les options de dépôt
- Garantie d'assurance invalidité incluse d'office dans le contrat
- Couverture pouvant être souscrite sur plusieurs têtes (jusqu'à 20) au moyen de couvertures individuelles ou conjointes

#### Garanties complémentaires facultatives

- Accroissement accéléré de la valeur de rachat
- Protection de la valeur de l'entreprise
- Exonération en cas d'invalidité totale
- Décès accidentel
- Option d'assurabilité garantie
- Garantie Assurance temporaire – 10 ans ou 20 ans renouvelable
- Protection des enfants





 **Financière Manuvie**  
| Pour votre avenir<sup>MC</sup>

Les noms Manuvie et Financière Manuvie, le logo qui les accompagne, le titre d'appel « Pour votre avenir », les quatre cubes et les mots « solide, fiable, sûre, avant-gardiste » sont des marques de commerce de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturiers qu'elle et ses sociétés affiliées utilisent sous licence.

MK2177F 01/2013