



LES RENTES IMMÉDIATES DE L'ÉQUITABLE | Produits d'épargne-retraite

Guide du matériel de marketing

Guide du matériel de marketing

La vie peut être un vrai casse-tête. Éliminez donc toute conjecture quant à la planification de votre revenu de retraite en vous procurant une rente immédiate de l'Équitable. Les clients désirent la stabilité, la sécurité et un revenu garanti lorsqu'ils sont à la retraite, Les rentes immédiates offrent une vaste gamme d'options et grâce à nos taux très concurrentiels, elles procurent à vos clients une solution de retraite simple et sans souci.

Prospection de clientèle

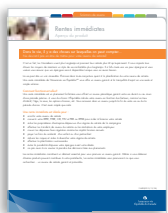


n° 1244FR

Dépliant à l'intention des clients : Rentes immédiates

Disponible sur Equinet ou auprès des fournitures

Description : Ce dépliant d'approche préliminaire vise les clients qui seront prochainement à la retraite ou ceux qui le sont déjà et explique les fondements relatifs aux rentes immédiates y compris les besoins, les types et les considérations.

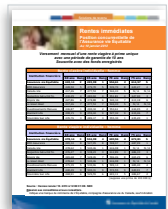


n° 1369FR

Rente immédiate – Aperçu du produit

Disponible sur Equinet ou auprès des fournitures

Description : Utilisez ce dépliant avec votre clientèle afin de leur donner un aperçu des avantages liés à une rente immédiate tout en mettant en valeur les caractéristiques de base ainsi que les besoins.



Rente immédiate – Sondages

Disponibles hebdomadairement par courriel et sur Equinet

Description : Des sondages hebdomadaires mettant au premier plan le positionnement concurrentiel de l'Équitable sur le marché.



n° 1315FR
n° 1316FR

Rente immédiate – Annonce publicitaire

Disponible hebdomadairement par courriel et sur Equinet

Description : Utilisées conjointement avec nos sondages hebdomadaires, ces publicités conviviales destinées aux conseillers (n° 1315FR) et à la clientèle (n° 1316FR) – mettent au premier plan notre positionnement concurrentiel.



n° 1372FR

Transformer les épargnes en revenu

Disponible sur Equinet

Description : Utilisé conjointement avec le dépliant de rente immédiate à l'intention des clients, ce document PDF peut être envoyé aux clients potentiels ou actuels afin d'expliquer le processus de transformation de l'épargne enregistrée en revenu.

Pendant la vente



N° 1369FR

Rente immédiate – Aperçu du produit

Disponible sur Equinet ou auprès des fournitures

Description : Utilisez cette brochure avec vos clients pour leur donner un aperçu des avantages d'une rente immédiate tout en mettant en valeur les caractéristiques de base et les besoins.



N° 1315FR
N° 1316FR

Rente immédiate – Sondages

Disponibles hebdomadairement par courriel et sur Equinet

Description : Des sondages hebdomadaires mettant au premier plan le positionnement concurrentiel de l'Équitable sur le marché.



Rente immédiate – Publicités

Disponibles hebdomadairement par courriel et sur Equinet

Description : Utilisées **parallèlement avec nos sondages hebdomadaires**, ces publicités conviviales destinées aux conseillers (n° 1315FR) et à la clientèle (n°1316FR) – mettent au premier plan notre positionnement concurrentiel.



N° 1371FR

Rente immédiate – Feuille publicitaire

Disponible sur Equinet

Description : Utilisez ce feuillet publicitaire, ainsi que votre carte professionnelle ou vos coordonnées, l'annonce ou encore le dépliant pour une approche conviviale au publipostage.

Effectuer la vente



n° 355FR

Demande de souscription : Rente immédiate

Disponible sur Equinet

Description : Gardez la proposition d'assurance et un stylo sous la main afin d'être prêt à remplir la demande lorsque vos clients le sont!



n° 1241FR

Guide du conseiller sur les rentes immédiates

Disponible sur Equinet

Description : Tout ce que vous devez savoir au sujet de faire affaire avec l'Assurance vie Équitable et notre produit de rente immédiate.



n° 1373FR

Vous aider à vendre

Disponible sur Equinet

Description : Un outil de référence pratique afin de savoir comment trouver, aborder et rencontrer les clients pour effectuer la vente d'une rente immédiate.

Illustration des ventes

Disponible sur Equinet

Description : Notre outil en ligne d'illustration des ventes vous procure les renseignements sur la façon de personnaliser une rente pour vos clients.

Les rentes immédiates font parties d'un portefeuille diversifié du client. Dans les marchés d'aujourd'hui, les clients recherchent la certitude. Une chose est certaine – Les rentes immédiates de l'Équitable peuvent fournir à vos clients le revenu garanti dont ils ont besoin.

Pour plus de renseignements, veuillez communiquer avec votre gestionnaire du marketing en placement de l'Équitable dès aujourd'hui!

L'ASSURANCE VIE ÉQUITABLE DU CANADA. Un choix judicieux.

Grâce à un service personnalisé, une gamme de produits supérieurs et un engagement continu envers le principe de mutualité, l'Équitable rend vos objectifs financiers plus facilement réalisables. Qu'il s'agisse de votre premier placement financier, d'élaborer votre planification financière ou de trouver des moyens de protéger ce qui vous importe le plus, nous avons les produits qui vous conviennent. Avec notre personnel orienté vers les besoins de notre clientèle, et une stratégie prudente de placement axée sur la stabilité, la croissance et la rentabilité à long terme, nous possédons la compétence et le savoir-faire que vous recherchez. À chaque étape de votre vie, nous nous engageons à vous procurer les solutions financières que vous recherchez, en faisant de vous notre priorité.



Assurance vie
Équitable du Canada[™]

One Westmount Road North
Waterloo (Ontario) N2J 4C7

Visitez notre site Web à l'adresse www.equitable.ca/fr

RÉSERVÉ AUX CONSEILLERS

Ces renseignements ne constituent pas des conseils professionnels, juridiques, comptables ou autres.

^{MD} indique une marque déposée de l'Équitable, compagnie d'assurance vie du Canada.

© L'Équitable, compagnie d'assurance vie du Canada, 2011. Toute reproduction de cette publication sans le consentement de son auteur est interdite.