



COUP D'ŒIL SUR LES PRODUITS D'ASSURANCE VIE

Profitez d'avantage de la vie

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE-VIE MANUFACTURERS

Assurance
 **Manuvie**

Vous savez que le tarif n'est pas le seul facteur que vous devez considérer quand vous voulez choisir les meilleurs produits d'assurance vie pour vos clients.

Quels que soient les besoins d'assurance de vos clients – protection de la famille, continuité des activités, préservation du patrimoine, solutions fiscalement avantageuses – Manuvie offre la gamme de produits la plus complète et la plus novatrice du marché, qui repose sur des outils et services hautement efficaces et à valeur ajoutée!

De plus, tous ces produits sont appuyés par Manuvie, une société d'assurance réputée pour sa solidité financière. Depuis plus de 125 ans, Manuvie offre aux Canadiens des solutions d'assurance sûres et avant-gardistes pour qu'ils profitent davantage de la vie.

Combinaison

SYNERGIE^{MD}

Le concept unique de Synergie procure à vos clients une protection contre les risques auxquels ils sont exposés quotidiennement : l'invalidité, les maladies graves et un décès prématuré.

Avantages pour les clients

S'ils souscrivent Synergie, vos clients peuvent :

- se protéger des répercussions financières associées à la perte d'un revenu par suite d'une blessure, d'une maladie ou d'un décès prématuré;
- obtenir trois polices en ne soumettant qu'une seule proposition et en ne payant qu'une prime; ils n'auront qu'un seul contrat à gérer;
- se protéger contre trois risques à un prix abordable;
- choisir un montant d'assurance Synergie d'un minimum de 100 000 \$ et d'un maximum de 500 000 \$ grâce à un concept inédit d'enveloppe globale.

De plus, lorsque la solution Synergie prend fin une fois que votre client a atteint 65 ans, si ce dernier n'a pas touché de prestation Affections couvertes au titre de l'assurance maladies graves, il peut souscrire un contrat d'assurance vie permanente de Manuvie, sans faire l'objet d'une tarification médicale, en utilisant le reste, s'il en est, du montant d'assurance Synergie et sous réserve des limites à l'établissement appliquées par Manuvie au produit qu'il choisit.

Occasion pour vous

Synergie est conçue pour répondre aux besoins des Canadiens à revenu moyen âgés de 18 à 50 ans qui ont besoin de :

- couvrir le remboursement de leurs dettes hypothécaires et personnelles;
- compléter leurs assurances invalidité, maladies graves et vie collectives.

Autres caractéristiques

Synergie ne procure pas seulement une solide protection d'assurance moyennant un coût abordable, mais elle permet également à vos clients de profiter d'une valeur ajoutée certaine.

- Les clients peuvent se connecter au Navigateur Santé, unique en son genre, qui donne accès au service de soutien et d'information sur la santé et les maladies graves ainsi qu'à un service de deuxième avis médical, sans soumettre une demande de règlement.
- Ils peuvent en outre personnaliser leur solution Synergie en y ajoutant des garanties complémentaires :
 - une garantie Assurance temporaire – pour compléter la protection d'assurance vie (10 ans renouvelable jusqu'à 65 ans);
 - une garantie Protection des enfants (Vie) et une garantie Protection des enfants (Maladies graves) – pour offrir à leurs enfants une couverture supplémentaire jusqu'à l'âge de 25 ans.
- Il y a exonération des primes si le client touche des prestations d'invalidité.
- Le processus de proposition pour l'assurance invalidité se trouve simplifié : la catégorie professionnelle du client n'a pas à être indiquée dans la proposition et le client n'a pas à fournir de preuve de son revenu.

Synergie offre la protection d'une assurance vie, d'une assurance invalidité et d'une assurance maladies graves réunies dans un seul produit abordable et facile à gérer.

Temporaire

TEMPORAIRE MANUVIE À ÉMISSION RAPIDE^{MC} (TER MANUVIE^{MC})

Simple, rapide et pratique – la Temporaire Manuvie à émission rapide a été conçue dans le but de répondre aux besoins des clients de la classe moyenne qui ont un rythme de vie trépidant. Pas de paperasse. Aucun prélèvement sanguin. C'est vraiment très simple.

Avantages pour le client

Grâce au processus de souscription pratique de la TER Manuvie, vos clients peuvent :

- choisir parmi trois options de couverture (Temporaire 10 ans, Temporaire 20 ans ou Temporaire jusqu'à 65 ans) et souscrire jusqu'à 500 000 \$ d'assurance;
- remplir la proposition en ligne, fort simple, en personne ou au téléphone;
- bénéficier de modalités de tarification moins intrusives – aucune prise de sang, aucun échantillon à fournir et un questionnaire médical moins long;
- obtenir rapidement une réponse – un processus accéléré de tarification et d'approbation permettra d'arriver à une décision en aussi peu qu'un jour ouvrable, dans la plupart des cas.

Et, si les besoins de vos clients changent, il leur sera facile de transformer une partie ou la totalité de leur couverture temporaire en une protection permanente après le cinquième anniversaire contractuel – sans nouvelle tarification.

Occasion pour vous

La TER Manuvie a été conçue pour répondre aux besoins des familles et des particuliers de la classe moyenne ayant un rythme de vie soutenu qui veulent :

- une protection d'assurance vie temporaire de base à coût abordable;
- des montants de couverture élevés;
- une proposition facile à remplir et un contrat qui leur est envoyé rapidement;
- un processus de tarification simplifié et l'approbation rapide des demandes.

Autres caractéristiques

- **Assistance en cas de deuil** – Remboursement de services-conseils, à concurrence de 1 000 \$, au décès de l'assuré.
 - **Programme d'assistance humanitaire** – Si votre client est atteint d'une maladie en phase terminale, il peut recevoir une prestation anticipée qui lui sera versée sous forme d'avance sur contrat.
- Garanties complémentaires facultatives :**
- Protection des enfants (PE)

La Temporaire Manuvie à émission rapide permet d'obtenir une protection d'assurance vie simple et facile à souscrire – RAPIDEMENT!

Temporaire (suite)

TEMPORAIRE FAMILLE ET TEMPORAIRE ENTREPRISE^{MD}

Offrant une protection souple, abordable et sans égale et pouvant être souscrite sur plusieurs têtes, nos Temporaire Famille et Temporaire Entreprise comportent un large éventail d'options qui permet aux clients de personnaliser leur couverture. Lorsque leurs besoins évoluent, vous avez la solution idéale à leur proposer.

Avantages pour le client

Grâce à l'éventail de caractéristiques souples des Temporaire Famille et Temporaire Entreprise, le client peut :

- choisir parmi quatre options de couverture (Temporaire 10 ans, Temporaire 20 ans, Temporaire jusqu'à 65 ans ou Temporaire viagère);
- faire assurer plusieurs personnes;
- souscrire une couverture sur deux têtes, conjointe ou combinée;
- renouveler son contrat à des taux garantis;
- transformer une partie de sa couverture en une couverture permanente et son montant d'assurance restant en une nouvelle garantie Assurance temporaire;
- transformer son assurance en une assurance permanente de montant égal ou moindre sans tarification supplémentaire;
- échanger sa couverture contre une Temporaire Famille - *Vitalité*^{MC} jusqu'au 5^e anniversaire de couverture;
- souscrire des couvertures additionnelles à l'aide d'une vaste gamme de garanties complémentaires.

Clients visés par la Temporaire Famille

Particuliers et familles qui cherchent à couvrir :

- le remboursement de leurs dettes hypothécaires et personnelles;
- le remplacement de leur revenu;
- les frais liés à leur décès;
- la sécurité financière future de leur famille;
- la planification successorale (Temporaire viagère).

Autres caractéristiques

- Tarification basée sur le programme Indice-santé^{MD}, pour la prime la plus appropriée
- Couverture combinée, pour réduire les coûts du contrat
- Souscription simplifiée Chèque-vie, pour un accès simple et rapide à une assurance maladies graves

Garanties complémentaires facultatives :

- Protection des enfants
- Exonération en cas d'invalidité totale
- Décès et mutilation accidentels
- Option d'assurabilité garantie
- Protection des parents

Clients visés par la Temporaire Entreprise

Propriétaires d'entreprise qui, étant soucieux de réduire au minimum les perturbations de leur entreprise et d'en assurer la survie, recherchent :

- le provisionnement d'un rachat d'actions;
- une assurance personne clé ou employé clé;
- une assurance pouvant être donnée en garantie;
- le provisionnement de leurs impôts successoraux.

Autres caractéristiques

- Tarification basée sur les indices-santé, pour la prime la plus appropriée
- Couverture combinée, pour réduire les coûts du contrat
- Souscription simplifiée Chèque-vie, pour un accès simple et rapide à une assurance maladies graves

Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Protection de la valeur de l'entreprise

Les meilleurs produits d'assurance temporaire du secteur, destinés à couvrir les besoins en constante évolution de vos clients.

Temporaire (suite)

Temporaire Famille – *Vitalité*

En combinant un produit d'assurance vie temporaire avec un programme qui récompense l'adoption d'un mode de vie sain, la Temporaire Famille – *Vitalité* permet aux clients d'obtenir des récompenses et de réduire le coût de leurs primes, tout en améliorant leur santé.

Avantages pour les clients

La Temporaire Famille – *Vitalité* offre les avantages suivants :

- Couverture Temporaire 20 ans, renouvelable jusqu'à l'âge de 80 ans ou couverture jusqu'à l'âge de 65 ans;
- Économies sur la prime initiale pour les montants de couverture allant de 500 000 \$ à 20 000 000 \$;
- Transformation de l'assurance en une assurance permanente de montant égal ou moindre sans tarification supplémentaire.

Programme

Grâce au programme Manuvie *Vitalité*, vos clients peuvent :

- obtenir des récompenses et des rabais en pratiquant des activités simples liées à la santé;
- recevoir des objectifs personnalisés en matière de santé et un moniteur d'activité physique gratuit leur permettant de suivre leurs progrès;
- profiter d'une réduction de leurs primes d'assurance selon leur niveau d'engagement envers le programme.

À vous de jouer

La Temporaire Famille – *Vitalité* est destinée aux clients qui veulent tirer plus d'avantages de leur assurance vie. Il s'agit de clients qui :

- veulent épargner sur leur prime d'assurance tout en adoptant un mode de vie sain;
- sont motivés par les récompenses;
- cherchent une solution abordable et à long terme;
- ont l'intention de s'engager activement dans le cadre du programme Manuvie *Vitalité* et d'améliorer leur santé.

Autres caractéristiques

- **Adhésion au programme Manuvie *Vitalité*** – Programme exclusif aux titulaires d'un contrat Temporaire Famille – *Vitalité*, qui récompense l'adoption d'un mode de vie sain.
- **Assistance en cas de deuil** – Remboursement de services-conseils, à concurrence de 1 000 \$, au décès de l'assuré.
- **Programme de versement anticipé de capital-décès** – Si votre client est atteint d'une maladie en phase terminale, il peut recevoir une prestation anticipée du capital-décès qui lui sera versée sous forme d'avance sur contrat.

La Temporaire Famille – *Vitalité* est une assurance vie qui récompense la santé et le mieux-être!

Vie universelle

VU MANUVIE

Simple, efficace et rentable – la VU Manuvie procure à vos clients la sécurité d’une assurance permanente jumelée à la possibilité d’accroître leur actif à long terme – quel que soit leur profil d’épargnant.

Avantages pour le client

La VU Manuvie étant un produit simple et efficace, vos clients peuvent :

- accroître leur actif à long terme, en tirant avantage des frais de compte de placement modiques, ainsi qu’en accédant à un fonds de placement vie entière et à des taux bonifiés.
- réduire l’incidence de la volatilité du marché sur leurs placements en plaçant leurs dépôts dans un compte de placement novateur, diversifié et géré par Manuvie;
- léguer un patrimoine libre d’impôt à leurs bénéficiaires;
- tirer profit de la croissance fiscalement avantageuse de l’actif de leur contrat;
- bénéficier de produits simples, faciles à comprendre et de contrats personnalisés.

De plus, grâce à sa gamme de quatre produits, VU Manuvie permet à vos clients de participer autant qu’ils le souhaitent à la gestion de leurs placements :

Pour les épargnants qui préfèrent une solution n’exigeant qu’un « minimum d’intervention » après sa mise en place, Manuvie gèrera l’épargne de ces clients dans un seul compte de placement, conçu spécialement pour atténuer l’incidence des fluctuations des marchés.

Les clients auront le choix entre :

- la VU Manuvie – Uniforme Compte de placement Or^{MC}; ou
- la VU Manuvie – TR1 (temporaire renouvelable un an) Compte de placement Or^{MC}.

Pour les épargnants qui préfèrent « intervenir » dans la gestion de leurs placements, Manuvie permettra à ces clients de choisir parmi 50 comptes de placement hors pair et leur donnera la possibilité d’évaluer et de gérer eux-mêmes ces placements.

Les clients auront le choix entre :

- la VU Manuvie – Uniforme Placements au choix du client^{MC}; ou
- la VU Manuvie – TR1 (temporaire renouvelable un an) Placements au choix du client^{MC}.

Occasion pour vous

Quatre solutions d’assurance vie universelle toutes simples destinées à des personnes qui veulent s’en tenir à l’essentiel. La VU Manuvie a été conçue pour les clients qui recherchent :

- une protection d’assurance vie à long terme, simple, efficace et économique;
- une croissance de l’épargne à impôt différé;
- des frais de gestion de placement peu élevés;
- des taux bonifiés pour les Comptes gérés;
- des occasions de placement qui correspondent à leurs besoins et à leur tolérance du risque.

Autres caractéristiques

- Garanties d’assurance temporaire 10 ans et 20 ans
- Garantie Protection des enfants (PE)
- Prestation d’invalidité
- Programme d’assistance humanitaire
- Tarification basée sur les indices-santé, pour déterminer la prime la plus appropriée

Simple, abordable, pratique! Comme la VU Manuvie se décline en quatre formules, elle est plus facile à faire souscrire, à administrer et à expliquer à vos clients.

Vie universelle (suite)

INNOVISION^{MD}

Ce produit combine assurance vie permanente et options de placement fiscalement avantageuses, proposant ainsi des solutions sur mesure idéales pour la planification fiscale et successorale.

Avantages pour le client

Grâce au contrat InnoVision, le client peut :

- laisser la somme assurée à ses bénéficiaires en franchise d'impôt;
- décider d'inclure ou non la composante placement dans le capital-décès;
- choisir parmi un grand nombre de garanties complémentaires et de valorisateurs afin de personnaliser sa protection;
- augmenter (moyennant une preuve d'assurabilité) ou diminuer les montants de couverture;
- faire assurer plusieurs personnes à la souscription du contrat ou par la suite;
- toucher la valeur des comptes du contrat (sous réserve de l'impôt à payer, le cas échéant).

De plus, grâce aux options de placement à impôt différé, il peut choisir :

- parmi plus de 50 comptes de placement afin de se bâtir un portefeuille sur mesure;
- entre deux options de bonification, selon qu'il recherche des intérêts supplémentaires ou des frais de gestion moins élevés pour les comptes de placement.

Occasion pour vous

InnoVision est conçu pour répondre aux besoins financiers à long terme des particuliers et propriétaires d'entreprise nantis, tels que :

- la planification de la retraite et la planification successorale;
- la constitution d'un patrimoine;
- le remplacement du revenu;
- une assurance personne clé;
- l'équité successorale;
- le report de l'impôt et le provisionnement de l'impôt latent sur les gains en capital;
- les rachats de parts ou d'actions.

Autres caractéristiques

- Garantie Décès accidentel
- Garantie Indexeur de la protection
- Garantie Régulateur du capital Plus
- Garantie Exonération de la déduction mensuelle
- Option d'assurabilité garantie
- Garantie Protection de la valeur de l'entreprise
- Garantie Protection des enfants
- Garantie Assurance temporaire

Un contrat vie universelle qui aide vos clients à maximiser leur patrimoine. InnoVision offre à vos clients une souplesse et un choix remarquables.

Vie universelle (suite)

VU SÉCURITÉ^{MD}

La VU Sécurité se démarque des autres produits d'assurance vie universelle par sa combinaison de simplicité et de souplesse. Elle procure au client une protection abordable, facile à comprendre et simple à gérer, qu'il pourra un jour élargir pour bénéficier de garanties supplémentaires.

Avantages pour le client

Grâce au contrat VU Sécurité, le client peut :

- recourir à l'Option Avantage InnoVision pour ajouter à son contrat les éléments et protections offerts par InnoVision;
- faire assurer une ou plusieurs personnes;
- placer dans des comptes de qualité minutieusement sélectionnés;
- bénéficier de primes garanties et de frais administratifs garantis.

Occasion pour vous

La VU Sécurité est destinée aux jeunes clients qui recherchent :

- une assurance vie simple et explicite;
- une protection très complète, combinant assurance permanente et placements fiscalement avantageux;
- la possibilité d'améliorer leur contrat un jour, lorsque leurs besoins – et leur situation financière – changeront.

L'Option Avantage InnoVision

Grâce à cette option, qui peut être exercée entre les 1^{er} et 20^e anniversaires contractuels, le client peut :

- garder son contrat VU Sécurité et y ajouter les éléments et protections offerts par InnoVision – selon l'âge initial;
- placer dans des comptes de placement d'InnoVision;
- ajouter à son contrat les garanties complémentaires et éléments de constitution d'un patrimoine offerts par InnoVision;
- choisir l'une des options de bonification d'InnoVision.

Il doit respecter tous les minimums exigés au titre d'InnoVision et assumer le coût de l'assurance, les frais de rachat, les frais d'assuré et les frais de contrat d'InnoVision.

Autres caractéristiques

Boni d'intérêt versé à partir du 5^e anniversaire contractuel et correspondant à 0,5 % de la valeur moyenne des comptes pour les 12 mois précédents.

Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Option d'assurabilité garantie
- Protection de la valeur de l'entreprise
- Protection des enfants
- Garantie Assurance temporaire

Assurance vie universelle abordable aujourd'hui
avec ajout d'éléments possible demain.

Vie entière

PERFORMAX OR^{MC}

Performax Or regorge de caractéristiques et de garanties qui aident les clients à accroître les valeurs de leur contrat et à maximiser leur patrimoine avec report d'impôt.

Avantages pour le client

Grâce aux caractéristiques uniques de Performax Or, votre client peut :

- accumuler une valeur à long terme solide pendant la durée du contrat;
- profiter d'une tarification privilégiée avec le programme Indice-santé de Manuvie;
- tirer avantage de l'option Dépôts, d'une souplesse exceptionnelle, même s'il doit sauter des paiements;
- se prévaloir d'une option de paiement temporaire garanti de 15 ans;
- faire bon usage du compte de placement avec report d'impôt (Compte de capitalisation) offert au titre du contrat.

Occasion pour vous

Performax Or est conçu à l'intention des particuliers, des familles et des propriétaires d'entreprise qui veulent :

- planifier leur retraite et leur succession;
- se constituer un patrimoine, profiter de reports d'impôt;
- élaborer des solutions de transfert de patrimoine à la génération suivante;
- financer des études;
- pouvoir donner la valeur de rachat en garantie d'un emprunt bancaire.

Autres caractéristiques

- Coût de l'assurance garanti et valeurs de rachat garanties qui continuent de s'accumuler après l'âge de 100 ans
- Frais de contrat garantis qui prennent fin après 15 ans
- Méthode de tarification concurrentielle à l'égard des risques aggravés, y compris les options de dépôt
- Garantie d'assurance invalidité intégrée au contrat

Garanties complémentaires facultatives :

- Exonération en cas d'invalidité totale
- Option d'assurabilité garantie
- Garantie Assurance temporaire – 10 ans ou 20 ans renouvelable
- Protection des enfants

Assurance vie entière qui procure souplesse et rendement afin de maximiser le patrimoine.

Pourquoi choisir Manuvie?

Large éventail de produits

Manuvie dispose d'un large éventail de produits qui vous permet d'offrir à vos clients certaines des meilleures solutions en matière de placement et d'assurance pour les aider à se préparer pour l'avenir et contribuer à l'atteinte de leurs objectifs financiers.

Soutien au marketing

Nos documents de marketing sont conçus pour expliquer rapidement à vos clients les diverses solutions qui leur sont offertes et fournir des réponses simples aux questions les plus fréquentes. Ces documents peuvent être consultés dans Inforep, à l'adresse manuvie.ca/inforep

Expansion des affaires

Nos experts-conseils régionaux et représentants des ventes internes ont pour vous un large éventail de renseignements sur les produits et le secteur, et ils peuvent vous aider à développer votre clientèle.

Service fiscalité, retraite et planification successorale

Cette équipe est formée de comptables, d'avocats et d'autres experts qui connaissent bien les stratégies de planification de la retraite et d'accroissement du patrimoine, et qui se spécialisent dans la recherche proactive d'occasions favorables pour les clients, en fonction du marché et du contexte réglementaire changeant.

Solidité et stabilité financières

Solide. À Manuvie, nous exerçons nos activités en nous appuyant sur des bases solides. Notre solidité est attestée par le haut niveau de nos fonds propres, les notes que nous obtenons des agences de notation indépendantes et le bon rendement de nos placements.

Fiable. Manuvie est fière d'offrir dans le cadre de ses principales activités des produits individuels d'assurance vie, d'assurance maladie ou de gestion de patrimoine, des services bancaires, des programmes d'avantages sociaux, des régimes d'épargne collective ainsi que des régimes destinés aux associations de diplômés et de professionnels partout au pays.

Sûre. Nos activités reposent sur des promesses qui contribuent à protéger l'avenir financier de nos clients, et nous remplissons nos promesses depuis plus de 125 ans.

Avant-gardiste. Manuvie est un chef de file mondial de la protection financière et de la gestion de patrimoine qui exerce ses activités principalement en Asie, au Canada et aux États-Unis. Elle offre une gamme complète de produits et services pour satisfaire les besoins actuels et futurs des particuliers et des groupes.

Pour obtenir les renseignements les plus récents au sujet de Manuvie, visitez manuvie.com



Synergie, Temporaire Manuvie à émission rapide (TER Manuvie), Temporaire Entreprise, InnoVision et VU Sécurité sont des produits et des marques de commerce déposées de Manuvie (La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers). Performax Or, VU Manuvie – Uniforme Compte de placement Or, VU Manuvie – TR1 Compte de placement Or, VU Manuvie – TR1 Placements au choix du client et VU Manuvie – Uniforme Placements au choix du client, sont des produits offerts par Manuvie et des marques de commerce de cette dernière. Indice-santé est une marque déposée de Manuvie. Vitality est le fournisseur du programme Manuvie *Vitalité*, offert dans le cadre de votre contrat d'assurance vie de Manuvie. Les produits d'assurance vie sont établis par La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers. Le nom Temporaire Famille est un produit et une marque de commerce de Manuvie (La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers). Le nom Vitalité est une marque de commerce de Destiny Health Inc. que La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers et ses sociétés affiliées utilisent sous licence. Les noms Manuvie et Assurance Manuvie, le logo qui les accompagne, les quatre cubes et les mots « solide, fiable, sûre, avant-gardiste » sont des marques de commerce de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers qu'elle et ses sociétés affiliées utilisent sous licence.